

ΒΟΥΛΗ ΤΩΝ ΕΛΛΗΝΩΝ

ΧΡΗΣΤΟΣ ΔΗΜΑΣ

Βουλευτής Ν. Κορινθίας - ΝΕΑ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ

1877

ΑΝΑΦΟΡΑ

Αθήνα, 02.12.2013

Προς

Τον κ. Υπουργό Εργασίας, Κοινωνικής Ασφάλισης και Πρόνοιας

Θέμα: Ζητήματα στην πώληση υπηρεσιών ασφαλιστικών προϊόντων.

Αξιότιμε κύριε Υπουργέ,

Με την παρούσα αναφορά, θα ήθελα να σας γνωστοποιήσω την επιστολή του κ. Δημήτρη Πιέτρη, ασφαλιστικού συμβούλου, σχετικά με ζητήματα στην πώληση υπηρεσιών ασφαλιστικών προϊόντων.

Με εκτίμηση

Χρήστος Δήμας

#Αδειμάντου 41 & Εθν. αντίστασης
τηλ 27410 75570
fax 27410 75571
@ pieths@otenet.gr

ΠΙΕΤΡΗΣ
ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ

#κόρινθος 28.11.13

από το Δῆμα Χρίστο, Βουλευτή Νομού Κορινθίας

|| "Αθέμιτος Ανταγωνισμός" στην Διαμεσολάβηση
της Ιδιωτικής Ασφάλισης

Κε Βουλευτή,

εντός του 2013 πιστοποιήθηκαν μέσω εξετάσεων της ΤτΕ πάνω από 3.800 ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές. Η πλειοψηφία τους αποτελείται από νέους ασφαλιστικούς συμβούλους, οι οποίοι παρά την δύσκολες συνθήκες που επικρατούν στην Ελληνική Οικονομία, τολμούν να επιχειρήσουν ακολουθώντας το ελεύθερο επάγγελμα.

Τα διαμεσολαβούντα στην ιδιωτική ασφάλιση πρόσωπα, είναι ίσως από τους λίγους (και πολύ σωστά) που υποβάλλονται σε τακτά χρονικά διαστήματα σε αυστηρούς ελέγχους, μέσω της ΤτΕ και του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου (Πιστοποιητικό μη Πτωχεύσεως, Πιστοποιητικό ότι δεν τελούν υπό δικαστική συμπαράσταση, Ετήσια Ασφάλιση Αστικής Ευθύνης, Έλεγχο Φορολογικών Στοιχείων, Ποινική Κατάσταση, Δήλωση περί μη Οφειλής σε Ασφαλιστική Εταιρία & Ασφαλισμένο) για την ανανέωση της άδειας εξασκήσεως του επαγγέλματός τους.

Οι νέοι λοιπόν επαγγελματίες από τους οποίους το κράτος αντλεί σημαντικά έσοδα (ασφαλιστικές εισφορές, φορολόγηση από το 1ο ευρώ, έμμεσα οφέλη από την ανάπτυξη ασφαλιστικών εργασιών στην αγορά κλπ) έχουν να αντιμετωπίσουν και έναν "αθέμιτο ανταγωνισμό".

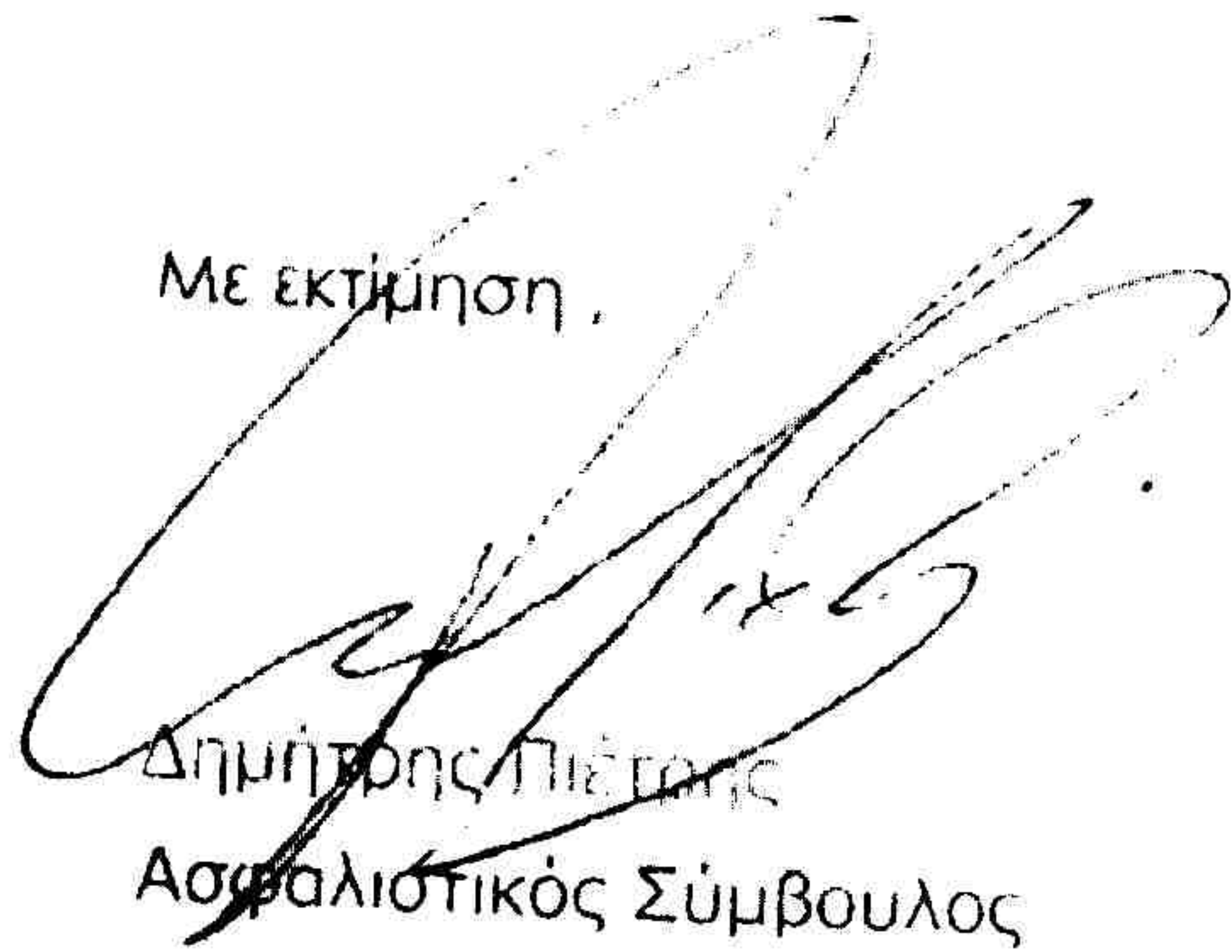
Την απευθείας πώληση ασφαλιστικών προϊόντων από υπαλληλικό προσωπικό (ασφαλιστικών εταιριών, τραπεζικών ιδρυμάτων, διαδικτυακών ιστοσελίδων κλπ) που δεν έχουν αδειοδοτηθεί. Δηλαδή έχοντας κάποιος σταθερές απολαβές και ασφάλιση μέσω ΙΚΑ δημιουργεί ένα συμπλήρωμα, έναντι των ελεύθερων επαγγελματιών, που ξεκινούν από το μηδέν με σταθερά μηνιαία έξοδα (ΟΑΕΕ και επαγγελματικής στέγης κλπ) και οι οποίοι μελετούν την αγορά, παρουσιάζουν και προτείνουν λύσεις ασφαλιστικής κάλυψης των αναγκών των πελατών και καλλιεργώντας σχέσεις αμοιβαίας εμπιστοσύνης είναι δίπλα τους σε ότι τους χρειαστούν.

Κατόπιν αυτών προτείνω

1 Την ουσιαστική επιβολή σύναψης ασφαλιστικής σύμβασης μεταξύ των πελατών και των εταιριών (Ασφαλιστικών Εταιριών & Τραπεζικών Ιδρυμάτων κλπ) μόνο μέσω αδειοδοτημένων ασφαλιστικών διαμεσολαβούντων εγγεγραμμένων στο Επαγγελματικό Επιμελητήριο.

2 Σχετικά με τον εσωτερικό ανταγωνισμό, την μη ανανέωση της άδειας σε διαμεσολαβούντα πρόσωπα τα οποία οφείλουν σημαντικά ποσά στο κράτος και δεν έχουν φορολογική και ασφαλιστική ενημερότητα.

Με εκτίμηση .



Δημήτρης Πιέταρας
Ασφαλιστικός Σύμβουλος